

Gravelart – Sales Advisor met pit

Sales Advisor met pit

Bij **Gravelart** zoeken we geen gladde verkoper met een map vol folders.

We zoeken een Sales Advisor iemand die **luistert, meedenkt** en met technisch inzicht en commerciële flair klanten echt vooruithelpt.

Of het nu gaat over grind, gras of grondverbetersaars: jij vertaalt onze producten naar **klantgerichte oplossingen** die werken. Je bent een adviseur, sparringpartner en opportuniteitspotter in één. Je zorgt voor langdurige klantenrelaties, nieuwe deals en stevige funderingen letterlijk en figuurlijk.

Wat ga je doen?

- Jij bouwt klantrelaties waar zelfs beton jaloers op zou zijn — stevig, betrouwbaar en met groeipotentieel.
- Je stelt geen standaardvragen, maar de juiste vragen. En je luistert écht, zodat je advies geeft dat raak is.
- Je spot commerciële kansen sneller dan een mol in verse teelaarde (en je duikt er met plezier op af).
- Targets? Jij noemt dat gewoon je persoonlijke speeltuin. Je werkt zelfstandig, maar altijd met pit en drive.
- Je houdt klantcontacten en offertes netjes bij – geen chaos in jouw planning. Je communiceert helder en to the point.

Wat breng je mee?

- Minstens 3 jaar meedraait in een commerciële rol, liefst met een technische of adviserende kant.
- Niet verkoopt om te verkopen, maar om echt iets te betekenen voor je klanten.
- Oog hebt voor opportuniteiten en die omzet in concrete acties (en resultaten, natuurlijk).
- Vlot uit de voeten kunt in het Nederlands én het Frans – met flair, geen stress.
- Je hoofd koel houdt als het druk wordt, en structuur vindt in de chaos.
- Niet bang bent van een ritje naar klanten — jij kruipt met plezier achter het stuur.

Wat bieden wij jou?

- Een job met véél afwisseling en weinig saaiheid. (We hebben dit getest, echt waar.)
- Een grondige opleiding bij de start.
- Een loon dat meegroeit met jouw ervaring, met:
 - Bedrijfswagen (yep!)
 - Maaltijdcheques van €8/dag (voor stevige eters en gezonde knabbelaars)
 - Hospitalisatieverzekering (want shit happens)
 - Benefits@Work

- 32 verlofdagen per jaar. (20 collectief + 12 ADV's)
- Fietslease: voor de sportievelingen of de filehaters.
- Elke dag vers fruit (en af en toe ook taart)
- Teambuildings met een hoek af – barbecues, bergen beklimmen en alles ertussen.
- Communicatietrainingen om nog scherper te worden in je rol.

Ben jij een vlotte communicator met een neus voor klanten en kansen?

Dan zoeken wij jou – onze nieuwe Sales Advisor die elke vraag omzet in een opportuniteit. Bij Gravelart bouw je niet alleen aan klantenrelaties, maar ook aan je eigen toekomst.

Solliciteren? Da's simpel:

Stuur ons je CV met een korte motivatie óf verras ons met een creatieve video waarin je jezelf voorstelt en een uitdaging deelt die jij met flair hebt aangepakt. We willen zien wie jij écht bent, niet enkel wat er op papier staat.

Klaar om impact te maken? Wij zijn benieuwd naar jouw verhaal!

<https://gravelart.be>