



Gravelart - Inside Sales

Wie zoeken wij als Inside Sales?

Als Inside Sales bij Gravelart ben je het eerste aanspreekpunt voor onze klanten. Jij begrijpt als geen ander de wensen van de klant en weet deze om te zetten in concrete verkoopkansen. Je hebt een commerciële flair en zorgt ervoor dat klanten zich altijd welkom en geholpen voelen. Met jouw resultaatgerichtheid draag je direct bij aan het succes van ons verkoopteam.

Wat ga je doen?

- Klanten **professioneel** te woord staan en zorgen voor een vriendelijke en **efficiënte afhandeling** van vragen en verzoeken.
- Inventariseren van de **wensen** van de klant en ze omzetten in **succesvolle verkoopgesprekken**.
- **Actief uitbellen** op onze campagnes, naar klanten en op prospectielijsten.
- **Nauwkeurig** alle klantcontacten bijhouden en ervoor zorgen dat de administratie altijd op orde is, zoals het bijhouden van orders en offertes.
- **Collega's ondersteunen** met het beheren van agenda's, het **afhandelen van klachten** en het doorverwijzen van klanten naar de juiste personen binnen het bedrijf.
- **Planmatig** werken en de lopende zaken goed in de gaten houden, zodat je tijdig kunt **bijsturen** waar nodig.

Wat breng je mee?

- **Commercieel vermogen:** Je hebt een goed gevoel voor wat commercieel interessant is en weet hoe je klanten kunt verleiden tot een aankoop door een positieve en professionele houding.
- **Klantgerichtheid:** Je hebt respect voor de klant en bent altijd bereid om mee te denken in oplossingen, zelfs als de wensen of klachten complex zijn.
- **Overtuigingskracht:** Je weet je argumenten logisch en transparant over te brengen en straalt vertrouwen en enthousiasme uit.
- **Resultaatgerichtheid:** Je werkt doelgericht en zorgt ervoor dat je de gestelde targets haalt, door concrete acties te ondernemen en regelmatig de voortgang te evalueren.

- **Voortgangscntrole:** Je hebt de discipline om planmatig te werken en zorgt ervoor dat alle zaken op tijd en volgens afspraak worden afgerond.
- **Communicatief sterk:** Je kunt duidelijk en helder uitleg geven zowel in het Nederlands als Frans

Wat bieden wij?

- **Een veelzijdige job** in een stimulerende en aangename werkomgeving, waar geen dag hetzelfde is.
- Bij opstart voorzien we een grondig **opleidingsplan** zodat je meteen vol vertrouwen aan de slag kunt.
- Een **Competitief salaris** afgestemd op jouw ervaring, met tal van bijkomende voordelen.
- **Maaltijdcheques** van 8 euro per gewerkte dag om je dag net dat beetje extra te geven.
- **Uitgebreid voordelenpakket** inclusief een hospitalisatieverzekering, ecocheques, eindejaarspremie, ekivita, fietslease, fruit@work.
- Dankzij onze 40-urige werkweek geniet je van **32 verlofdagen** per jaar.
- We investeren ook in jouw **persoonlijke groei**, dit door o.a. onze communicatietrainingen die 10 keer op een jaar plaats vinden.
- **We houden ook teambuildings dit gaat van** gezellige barbecues tot uitdagende avonturen waar plezier en samenwerking centraal staan.
- Je krijgt een **wisselend uurrooster** waarbij wij jou de ene week van **7u tot 15u30** verwachten en de andere week van **9u tot 17u30**.
- Wij zijn ook open op **zaterdagvoormiddag** en plannen jou samen met 2 andere collega's in 1 keer per maand dit van maart tot eind oktober.

Ben jij de winnaar die we zoeken? Iemand die klaar is om een impact te maken en samen met ons te groeien? Solliciteer nu en bouw jouw toekomst bij Gravelart!

<https://gravelart.be>