

Gravelart - Account Manager

Jouw rol

Als Account Manager bij Gravelart ben je één van de drijvende krachten achter ons commerciële succes. Jij begrijpt als geen ander de wensen en behoeften van onze klanten en weet deze om te zetten in concrete verkoopresultaten. Je onderhoudt intensief contact met bestaande klanten en bouwt actief aan nieuwe relaties. Jouw overtuigingskracht, resultaatgerichtheid, en klantgerichte aanpak zorgen ervoor dat klanten zich gehoord voelen en graag met ons samenwerken.

Wat ga je doen?

- Klantrelaties onderhouden en versterken met bestaande klanten, hen adviseren over onze producten en diensten en zorgen voor een optimale klanttevredenheid.
- Proactief zijn in het werven en benaderen van potentiële klanten en het binnenhalen van nieuwe opdrachten.
- Zelfstandig verkoopgesprekken voeren en deze vertalen naar de klantwensen in overtuigende offertes.
- Ernaar streven om de gestelde doelen te overtreffen en bij te sturen waar nodig om succes te garanderen.
- Nauwkeurig alle klantcontacten bijhouden en prognoses maken over de rendabiliteit van jouw accounts waarbij je rapporteert aan de Sales Manager.

Wat breng je mee?

- **Commercieel vermogen:** Je hebt een scherp oog voor verkoopkansen en weet deze effectief om te zetten in succesvolle deals die waarde toevoegen voor zowel de klant als Gravelart.
- **Overtuigingskracht:** Met jouw enthousiasme en flair weet je anderen te inspireren en over de streep te trekken.
- **Resultaatgerichtheid:** Je hebt een sterke focus op het behalen van resultaten en bent in staat om doelen te vertalen naar concrete acties.
- **Klantgerichtheid:** Je luistert aandachtig naar de wensen van de klant en vertaalt deze naar passende oplossingen, waardoor je duurzame relaties opbouwt en klanttevredenheid centraal stelt.
- **Organisatietalent:** Je kunt goed plannen en organiseren, en houdt overzicht over je taken en prioriteiten.

- **Talenkennis:** Nederlands en Frans

Wat bieden wij?

- **Een veelzijdige job** in een stimulerende en aangename werkomgeving, waar geen dag hetzelfde is.
- Bij opstart voorzien we een grondig **opleidingsplan** zodat je meteen vol vertrouwen aan de slag kunt.
- Een **Competitief salaris** afgestemd op jouw ervaring, met tal van bijkomende voordelen.
- **Maaltijdcheques** van 8 euro per gewerkte dag om je dag net dat beetje extra te geven.
- **Uitgebreid voordelenpakket** inclusief een bedrijfswagen, hospitalisatieverzekering, ecocheques, eindejaarspremie, ekivita, fietslease, fruit@work.
- Dankzij onze 40-urige werkweek geniet je van **32 verlofdagen** per jaar.
- We investeren ook in jouw **persoonlijke groei**, dit door o.a. onze communicatietrainingen die 10 keer op een jaar plaats vinden.
- **We houden ook teambuildings dit gaat van** gezellige barbecues tot uitdagende avonturen waar plezier en samenwerking centraal staan.

Ben jij de persoon die klaarstaat om het verschil te maken en met ons mee te groeien? Solliciteer nu bij Gravelart en bouw aan jouw toekomst!

Stuur ons je **CV met een korte motivatie**, of verras ons met **een creatieve video** waarin je jezelf voorstelt en een uitdaging deelt die je hebt overwonnen. Laat ons zien wie je écht bent. We zijn benieuwd naar jouw verhaal!

<https://gravelart.be>