

## Gravelart - Account Manager

### Jouw rol

Als Account Manager bij Gravelart ben je één van de drijvende krachten achter ons commerciële succes. Jij begrijpt als geen ander de wensen en behoeften van onze klanten en weet deze om te zetten in concrete verkoopresultaten. Je onderhoudt intensief contact met bestaande klanten en bouwt actief aan nieuwe relaties. Jouw overtuigingskracht, resultaatgerichtheid, en klantgerichte aanpak zorgen ervoor dat klanten zich gehoord voelen en graag met ons samenwerken.

### Wat ga je doen?

- **Klantrelaties beheren:** Je onderhoudt en versterkt relaties met bestaande klanten, adviseert hen over onze producten en diensten, en zorgt voor een optimale klanttevredenheid.
- **Nieuwe klanten werven:** Je bent proactief in het benaderen van potentiële klanten en het binnenhalen van nieuwe opdrachten.
- **Verkoopgesprekken voeren:** Je voert zelfstandig verkoopgesprekken en vertaalt klantwensen naar overtuigende offertes.
- **Resultaten boeken:** Je streeft ernaar om de gestelde doelen te overtreffen en stuurt bij waar nodig om succes te garanderen.
- **Administratie en rapportage:** Je houdt nauwkeurig alle klantcontacten bij en maakt prognoses over de rendabiliteit van jouw accounts waarbij je rapporteert aan de Sales Manager.

### Wat breng je mee?

- **Commercieel vermogen:** Je hebt een scherp oog voor verkoopkansen en weet deze effectief om te zetten in succesvolle deals die waarde toevoegen voor zowel de klant als Gravelart.
- **Overtuigingskracht:** Met jouw enthousiasme en flair weet je anderen te inspireren en over de streep te trekken.
- **Resultaatgerichtheid:** Je hebt een sterke focus op het behalen van resultaten en bent in staat om doelen te vertalen naar concrete acties.
- **Klantgerichtheid:** Je luistert aandachtig naar de wensen van de klant en vertaalt deze naar passende oplossingen, waardoor je duurzame relaties opbouwt en klanttevredenheid centraal stelt.

- **Organisatietalent:** Je kunt goed plannen en organiseren, en houdt overzicht over je taken en prioriteiten.
- **Talenkennis:** Nederlands en Frans

## Wat bieden wij?

- Een job met variatie.
- Bij opstart ligt er een opleidingsplan voor jou klaar.
- Een competitief loon naargelang jouw kennis en ervaring aangevuld met extralegale voordelen: bedrijfswagen, maaltijdcheques â¬ 8/dag + ecocheques + hospitalisatieverzekering + ekivita + gsm met abonnement + eindejaarspremie + fietslease + fruit@work.
- 40u-week met 12 ADV-dagen.
- Een aangename werksfeer onder de collegaâ¬™s.

Ben jij de winnaar die we zoeken? Iemand die klaar is om een impact te maken en samen met ons te groeien? Solliciteer nu en bouw jouw toekomst bij Gravelart!

<https://gravelart.be>